



Formation en ligne

Devenir freelance



Objectifs de la formation

Vous permettre d'acquérir les bases essentielles et les bons réflexes pour lancer votre activité en freelance.

- Construire son projet entrepreneurial et son offre
- Définir son marché et sa cible à l'aide de personas
- Connaître les différents modèles de facturation et définir ses tarifs
- Construire un business plan
- Choisir le statut juridique et un régime fiscal adapté à son projet
- Effectuer les démarches de création de son entreprise
- Prospector et valoriser son offre
- Choisir les bons canaux de communication et de prospection
- Transformer un prospect en client
- Gérer la relation client
- Organiser efficacement son temps de travail
- Soigner sa posture et son état d'esprit

En résumé

- Cours **100% en vidéo**.
- **20h** de formation en ligne.
- **6h** d'échanges individuels avec un **Mentor dédié**.
- Des ateliers pratiques.
- 1 projet personnel PRO à présenter.
- Prix : **1 915 € HT**.
- **Financement jusqu'à 100%** via France Travail et OPCO.

[Contactez-nous](#) pour en parler ou pour établir un devis gratuit. On répond à toutes vos questions et on vous accompagne sur la création de votre dossier pour pouvoir commencer au plus vite.

Pourquoi choisir Tuto.com ?

Tuto c'est 12 ans d'expérience dans la formation en ligne, et des milliers d'apprenants satisfaits.

Des Avis Excellents

" Une formation qui vaut réellement le coup ! Des cours de bonne qualité, un suivi sérieux de la part de l'équipe de tuto.com, et pour ma part un mentor juste génial et très présent malgré son planning professionnel !"

Christophe Colnot - Apprenant sur le Parcours Photographe.

"Une expérience très enrichissante qui a totalement répondu à mes attentes de départ. Le contenu "théorique" grâce aux tutos vidéos m'a vraiment permis de découvrir et d'acquérir au fur et à mesure les bases du métier. Mais une des clés de ma progression fut la possibilité d'être en contact avec un mentor, professionnel de la photo. Les conseils avisés, les encouragements et le partage d'expérience ont vraiment été enrichissants."

Justine Reitzer - Apprenante sur le Parcours Graphiste Photoshop.

[> Voir tous les avis sur Trustpilot](#)



4,7 SUR 5



Des témoignages d'anciens apprenants

Objectifs, organisation pour suivre la formation, bénéfices tirés...

[Découvrez les témoignages](#) de ceux qui ont suivi nos parcours de formation.

Toutes les clés pour réussir

De plus, chez nous pas d'options surprises, tous les éléments essentiels à votre réussite sont compris dans le tarif annoncé :

- Accompagnement individuel d'un Mentor expert.
- Communauté d'apprenants et salons d'entraide.
- Équipe support présente et réactive.
- Contenu du parcours disponible à vie.
- Formateurs professionnels dans leurs domaines.
- Exercices pratiques et projet Pro à présenter.
- Entièrement finançable.
- Démarrage toute l'année.

Méthode Pédagogique

Le parcours de formation s'appuie sur des **cours 100% en vidéo** afin de vous laisser **autonome** et libre de vous organiser comme vous le souhaitez.

Le soutien d'un **Mentor** professionnel, d'une **communauté** d'apprenants et de l'équipe **support** en cas de besoin, vous permet de ne jamais vous sentir seul !

Un dispositif complet pour votre apprentissage

Un apprentissage 100% en vidéo

Plus efficace qu'un livre et plus accessible qu'une formation traditionnelle, la vidéo permet un apprentissage progressif et favorise l'ancrage mémoriel grâce à la répétition.

Vous êtes libre d'organiser vos temps de formation comme vous le souhaitez grâce à des cours 100% en ligne, accessibles d'où vous voulez, 24h/24.

Des exercices pratiques

De nombreux exercices pratiques et ateliers spécifiques viennent compléter les apports théoriques. Ils permettent de tester régulièrement les acquis.

Des ressources multiples, disponibles à vie

La formation s'accompagne de nombreux fichiers sources, supports et templates qui agrémentent votre formation. Les vidéos de formation ainsi que les ressources de travail restent accessibles sur votre compte tuto.com, même après la fin de votre formation.

Une communauté d'entraide

Une communauté d'apprenants et d' alumni est disponible sur Slack pour échanger sur les difficultés rencontrées, donner des retours sur vos réalisations ou répondre à vos questions. Les salons d'entraide vous permettent de poser des questions directement aux formateurs. Vous êtes autonome mais jamais vraiment seul 😊

Un Mentor individuel

Un Mentor professionnel, expert dans son domaine, vous est attribué en début de parcours. Vous échangez en direct (audio ou vidéo, au choix) lors de sessions individuelles librement programmées. Il personnalise votre apprentissage, donne ses retours sur votre travail et vous coache pour vous aider à atteindre votre objectif de création de votre activité !

Un projet Pro

En fin de formation, vous préparez un projet professionnel de façon autonome, afin de mettre en pratique les notions acquises pendant votre cursus. Vous présentez votre projet à votre Mentor.

Une équipe dédiée

Une équipe dédiée aux parcours, sympa et réactive, est présente pour répondre à vos questions, maintenir votre motivation et vous accompagner vers la réussite.

Un certificat de complétion

Une fois la formation suivie, les tests passés et le projet pro validé, vous obtenez un certificat de complétion que vous pourrez fièrement arborer. Ce dernier atteste de vos nouvelles compétences.

Le Programme de la formation

SESSIONS LIVE :

6h d'échanges individuels avec votre mentor expert viennent rythmer votre parcours. Le mentor vous accompagne dans les étapes de création de votre projet (étude de l'offre, stratégie marketing, validation du modèle et du business plan, les formalités administratives, la structuration d'une feuille de route, etc.).

MODULE 1 : Préparer son projet entrepreneurial / 1H18

Ce premier module vous permet de poser les bases de votre projet entrepreneurial et de comprendre ce qu'est le freelancing. Quelles compétences cela nécessite, les raisons de se lancer en indépendant, comprendre comment fonctionne l'écosystème freelance. Nous validerons ensemble l'adéquation entre votre personnalité avec le freelancing. Et nous verrons comment fixer vos premiers objectifs.

Compétences développées

- Construire les conditions idéales d'une création d'activité
- Valider l'adéquation de votre personnalité avec le freelancing
- Adopter une posture d'entrepreneur
- Se fixer des objectifs
- Comprendre l'écosystème freelance

MODULE 2 : Définir votre offre de services / 1H

Ce module est consacré à la définition de votre offre de services. Vous allez définir qui seront vos clients, quel est votre marché ainsi que les services que vous allez proposer, travailler votre pitch et définir quel sera votre modèle de facturation.

Compétences développées

- Les différentes formes de spécialisation et leurs avantages
- Définir votre cible grâce à différents critères
- Étudier ses besoins grâce à la technique des personas
- Définir très clairement les packs de services proposés
- Savoir pitcher votre service et votre positionnement
- Connaître les modèles de facturation existant et définir vos tarifs
- Comment fixer votre TJM

À la fin de ce module vous devrez compléter plusieurs documents : matrice de choix de vos cibles, définition des personas, élaboration de packs de prestations, définition de votre pitch, grille de vos tarifs.

MODULE 3 : Mettre en place votre administratif / 1H

Maintenant que vous avez écrit votre projet, défini des objectifs, vos tarifs et votre cible, nous allons entrer en détail dans la partie administrative. Nous verrons comment réaliser un business plan, choisir un statut juridique et régime fiscal et couvrir les démarches administratives.

Compétences développées

- Estimer vos dépenses et votre chiffre d'affaires
- Construire votre business plan
- Choisir le meilleur statut
- Effectuer les démarches nécessaires
- Bien choisir vos outils et vos prestataires

À la fin de ce module, vous devrez écrire votre business plan.

MODULE 4 : Attirer vos premiers prospects / 2h33

Dans ce module nous allons voir les différents canaux d'acquisition de vos premiers prospects et nous définirons votre stratégie commerciale.

Compétences développées

- Les différentes étapes commerciales transposées au freelancing
- Comment toucher vos cibles
- Tour d'horizon des canaux d'acquisition de prospects
- Vous différencier sur les plateformes de freelances

- Collaborer avec les agences
- Optimiser votre profil LinkedIn
- Faire de la prospection directe
- Apprendre à networker efficacement et de n'importe où
- Exploiter la publicité pour générer des prospects qualifiés
- Définir votre stratégie commerciale

À la fin de ce module vous devrez écrire votre stratégie commerciale et votre plan d'action.

MODULE 5 : Transformer vos prospects en clients / 51 min

Vous avez un prospect. Il est temps d'apprendre à le convertir en client. Nous aborderons dans ce module les techniques qui vous permettront de convaincre et de signer vos premiers contrats.

Compétences développées

- L'importance du premier échange
- Faire bonne impression
- Préparer votre premier rendez-vous commercial
- Construire la proposition et la mettre en valeur
- Valoriser votre expertise
- Rassurer vos prospects et les aider à se projeter
- Effectuer des relances efficaces
- Savoir répondre aux objections et aux réponses négatives

À la fin de ce module, vous devrez présenter une proposition commerciale fictive.

MODULE 6 : Gérer la relation client / 3h42

Ce module est consacré à la relation client. Nous verrons comment bien gérer vos missions, fidéliser vos clients, comment facturer et suivre vos règlements.

Compétences développées

- Les actions à mettre en place lorsqu'un nouveau client signe
- Effectuer des prestations de haute qualité en évitant les tensions
- Enchanter le client
- Gérer la facturation et les retards de règlement
- Fidéliser le client afin de pérenniser votre activité
- Trouver l'inspiration.

À la fin de ce module, vous devrez établir une checklist de début et de fin de mission.

MODULE 7 : Organiser votre temps de travail /2H51

Il s'agit d'un module essentiel puisque nous allons améliorer votre organisation et efficacité. Nous verrons comment rythmer vos journées, cloisonner vie privée et vie personnelle et faire en sorte de rendre vos journées productives.

Compétences développées

- Créer un espace de travail adapté
- Structurer une feuille de route et des objectifs
- Définir votre rythme de travail
- Cloisonner vie personnelle et vie professionnelle
- Créer votre discipline personnelle
- Salariés encore en poste : communiquer avec les prospects et clients en tenant compte de vos horaires de travail
- Salariés encore en poste : optimiser les temps morts de la journée.

A la fin de ce module vous devrez créer un emploi du temps idéal.

MODULE 8 : Travailler votre état d'esprit / 54 min

Dans ce dernier module nous allons travailler sur votre état d'esprit. Comment soigner votre posture d'entrepreneur, apprendre à faire face aux mauvaises journées et comment faire évoluer votre activité.

Compétences développées

- Le nouveau vocabulaire à adopter
- Soigner votre posture d'expert
- Gérer le rapport aux autres
- Vous entourer
- Les nouvelles habitudes à prendre
- Garder votre motivation même dans les moments plus difficiles
- Epargner pour pallier le manque de protection sociale et l'instabilité des revenus
- Faire évoluer son activité dans le futur

PROJET PROFESSIONNEL / 80H

Tout au long de votre parcours vous devrez créer votre projet professionnel et notamment préparer les éléments suivants : business plan, stratégie commerciale, cible, marché, documents de prospection

PRÉSENTATION ORALE DU PROJET PROFESSIONNEL / 1H

A la fin de la formation vous devrez pitcher votre projet d'entreprise en live auprès de votre mentor, en argumentant vos choix de positionnement.

L'évaluation des compétences

Les évaluations intermédiaires

En contrôle continu, elles peuvent prendre plusieurs formes :

- Présentations courtes : questions à l'oral pendant une session live
- Travaux pratiques indépendants à rendre lors des différentes étapes de la construction de votre projet.
- QCM de vérification des compétences théoriques sur la création d'entreprise.

Grand Oral : la présentation du projet final

Vous devrez définir votre projet professionnel et livrer un business plan, votre offre de service, votre cible et votre stratégie commerciale et tous les documents nécessaires au bon lancement de votre activité.

À l'issue de la présentation "grand oral", le mentor évalue le projet et délibère sur la validation des compétences du candidat.

Validation : Pour valider son parcours, l'apprenant doit avoir une note moyenne générale minimale de 10/20. La finalité de ce parcours étant la création de l'activité de l'apprenant.

Moyenne Générale correspond à la moyenne des notes suivantes :

Moyenne QCMs Modules : coef 1

Le certificat de complétion ou le parchemin de la certification seront édités et téléchargeables en ligne dans les 30 jours qui suivent la fin de la formation.

Prérequis & matériel

- Tout public.
- Tout niveau.
- Avoir accès à une bonne connexion Internet.
- Posséder un ordinateur.

Informations relatives aux personnes en situation de handicap : nos parcours de formation sont 100% en ligne. Ces derniers font appel à des techniques audiovisuelles et ne sont pas optimisés pour les personnes atteintes de surdité ou de cécité. Des prises en charges spécifiques pour le suivi de nos parcours sont indiquées [dans cet article](#).

Débouchés

- Toute activité pouvant être exercée en freelance (rédacteur web, photographe, motion designer, développeur, graphiste etc..)..
- Le salaire moyen en début de carrière est très varié car il dépendra de la spécialité choisie. Il est en moyenne de 3 335€ bruts, mais peut rapidement évoluer en fonction des compétences et de son réseau.
- Les [offres d'emploi](#) sont tout aussi variées que les spécialités possibles. De nombreuses plateformes proposent des missions dédiés au freelance

Financement

Nos parcours de formation mentorés peuvent être financés par :

- **CPF** inscription direct sur [MonCompteFormation](#)
- **France Travail**, via l'Aide Individuelle à la Formation (AIF) - à raison de 25h par semaine.
- Votre OPCO en tant qu'**auto-entrepreneur** : [trouver votre OPCO](#)
- **Autofinancement** : vous pouvez autofinancer votre parcours dans sa totalité ou simplement le reste à votre charge après application de vos aides.

Dans le cas d'un autofinancement à 100% nous proposons un **échancier sur 5 mois**.

Délais

Les inscriptions sont ouvertes toute l'année, il n'y a pas de dates de sessions imposées.

Le délai minimum avant de pouvoir démarrer votre formation, ainsi que le temps maximum pour la compléter, dépendent de votre moyen de financement.

Financement	Délai minimum avant démarrage	Temps de formation maximum
France Travail (AIF)	1 mois après l'édition du devis	3 mois
OPCO	1 mois après l'édition du devis	3 mois
Autofinancement	14 jours ouvrés (délai de rétractation)	3 mois

Contactez-nous



Vous avez des questions à propos de cette formation ou de son financement ?

Vous souhaitez obtenir un devis gratuit ? N'hésitez pas à nous contacter :

- [Prendre RDV pour un appel téléphonique](#) à l'heure qui vous convient.
- Nous contacter par e-mail : leads@tuto.com
- Nous appeler : 01 84 80 46 10 - du lundi au vendredi, 10h-12h /14h-16h.
- Nous écrire : SAS WEECAST - 31 Rue d'Alger - 83 000 Toulon France.

Ils nous font confiance

Tous les jours des entreprises et des milliers d'apprenants se forment avec tuto.com.

arte

HAVAS
GROUP



KEDGE
BUSINESS SCHOOL

cité
sciences
et industrie

HEC
PARIS



Disney

FERRERO

ouest
france



CITE
ARCHITECTURE & PATRIMOINE

LA
BANQUE
POSTALE

WINAMAX

e
pôle emploi

SOCIETE
GENERALE

Nous sommes organisme de formation certifié

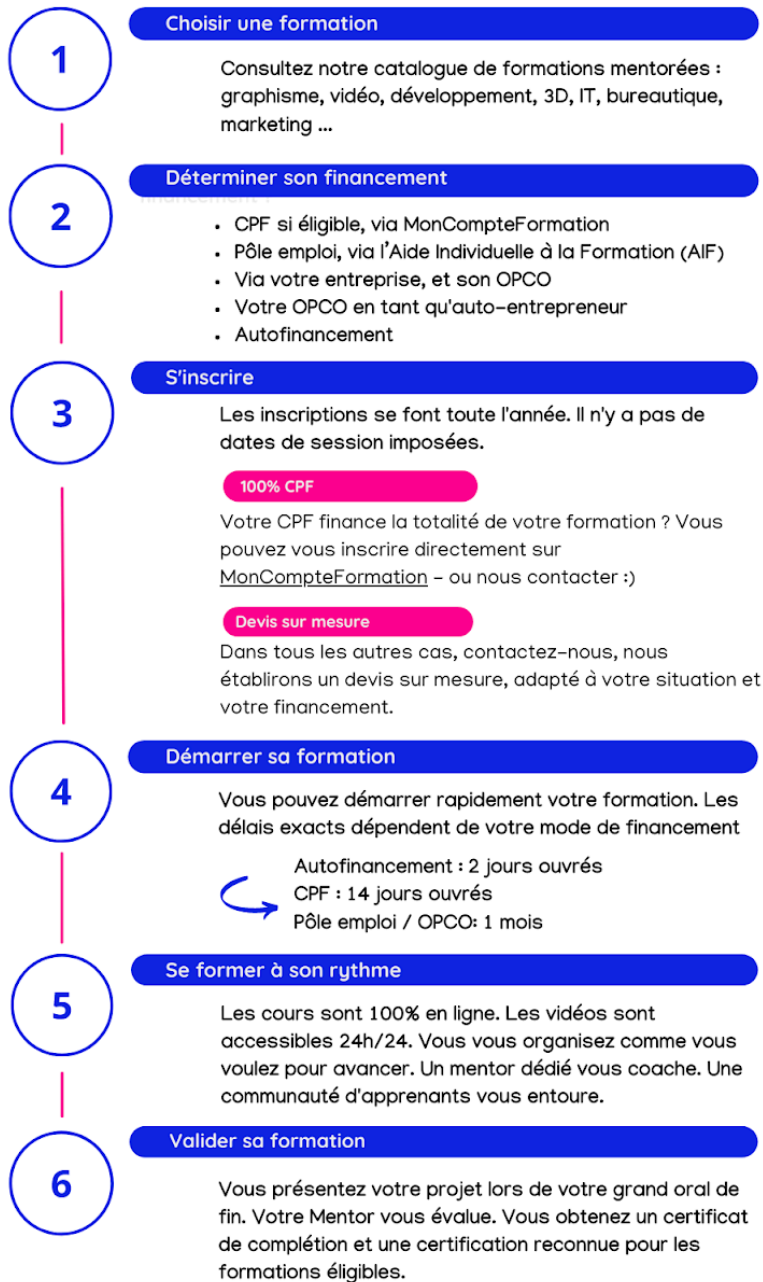
- Tuto.com est **prestataire de formation agréé** (enregistré sous le numéro 93 83 04618 83). Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État.
- Tuto.com est certifié **qualité Qualiopi** pour ses actions de Formation, depuis le 04 Février 2020. Certificat n°: FR056803-3 / Affaire n° 8571006.
- Tuto.com est **centre certificateur officiel** ISOGRAD® pour les certifications TOSA®.
- Tuto.com est **centre habilité** ICDL® pour les certifications PCIE – Passeport de Compétences Informatique Européen.

Pour résumer !

Se former avec



Comment ça marche ?



Vous êtes prêt pour évoluer dans votre vie professionnelle ou changer de métier !

